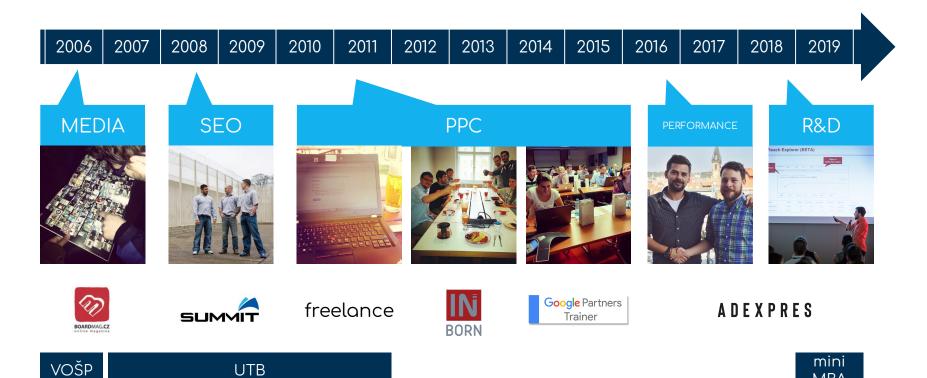
Under pressure: can strategy and PPC get along?

Ondřej Sláma 28. 10. 2019



Google Certified Trainer

Hi, my history is...



MBA

Problem of "tactification"



What ails marketing? Tactification, communification and digitisation

Mark Ritson provides a list of marketing's ails - with the help of some made up words - in this excerpt from Eat Your Greens.

November 2, 2018 8:55 by MARK RITSON

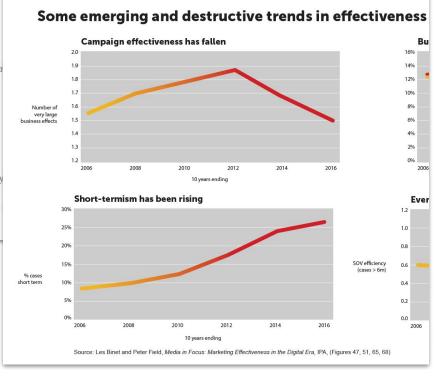


Tactification

I made up this word so my apologies for its clumsiness, but it's the only way to capture the current obsession with the tactical elements of marketing at the expense of the other deeper marketing activities that precede and predicate them.

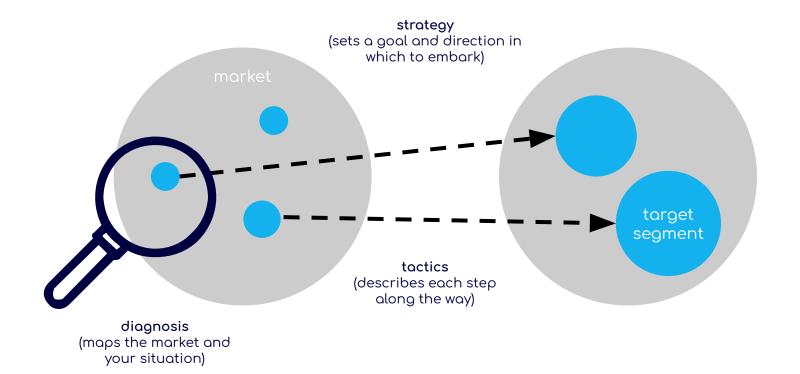
SOURCE

https://mumbrella.com.au/what-ails-marketing-tactification-communification-and-digit isation-549710





What is marketing strategy and tactics







Hey mate, how's it going?

I know it's a little short notice, but the company I work at needs a bit of help with marketing, and you were recommended to us. Could we meet?

Today...

So we met...





CEO & Business Strategy







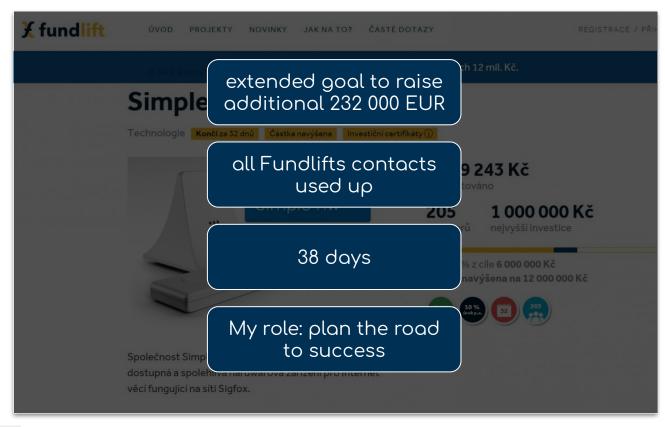




...about this



An investment fundraising campaign

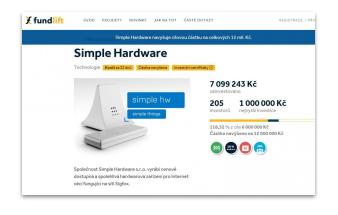


*screenshot made week later

Passing of time



Start with SMART goal

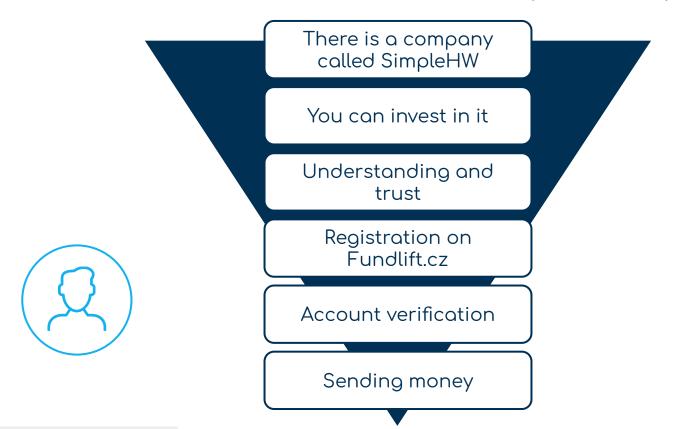




Initial thoughts

- SimpleHW is new, basically invisible and hardly comprehensible product for majority of people.
- We need space to explain the whole product and our proposition.
- We want people's money, so we need to come out trustworthy.

Understanding the customer journey



Challenges

Time pressure

Website in english

No insight into target audience

Shooting a video would be too risky

No landing page under our control

Remarketing capability not guaranteed

No ability to track final conversions

Microsite too risky

Strategy based on content discovery

Pull instead of push

Attract and inform

Turn time pressure into advantage

Flexibility of digital media

Pick tactics that can be activated within 7 days

keeping in mind that we cannot rely on retargeting or microsite

Three parallel communication lines

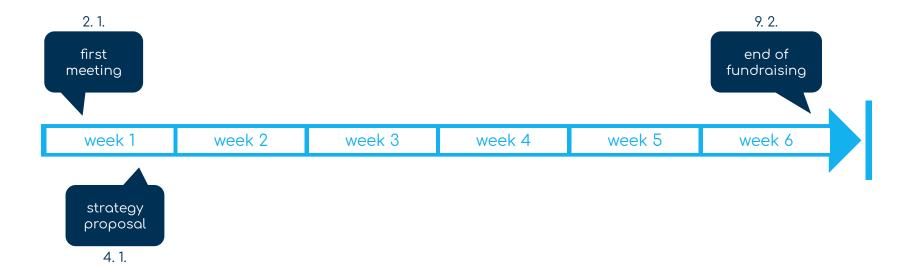
"Pavel Sodomka believes in IoT"

founder, accomplished entrepreneur

"Czech company leads the future of technology"

"high-profit investment opportunity"

Passing of time



SimpleHW's feedback

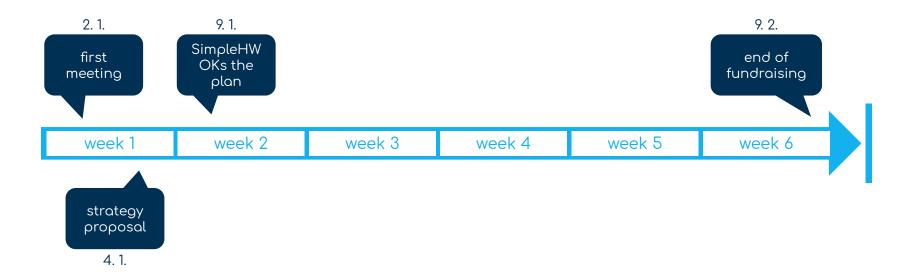
Let's do this

We already started working on the microsite

We are 90% sure we can do retargeting

What results can we expect?

Passing of time



Example scenarios of costs and results

AOV	35 000 Kč				
CPC	5 Kč	10 Kč	15 Kč	20 Kč	50 Kč
CR	0,30%	0,30%	0,30%	0,30%	0,30%
clicks to conversion	333	333	333	333	333
CPA	1 667 Kč	3 333 Kč	5 000 Kč	6 667 Kč	16 667 Kč
COS	4,76%	9,52%	14,29%	19,05%	47,62%
ROAS	21,0	10,5	7,0	5,3	2,1
AOV	35 000 Kč				
CPC	5 Kč	10 Kč	15 Kč	20 Kč	50 Kč
CR	0,10%	0,15%	0,20%	0,25%	0,30%
clicks to conversion	1000	667	500	400	333
CPA	5 000 Kč	6 667 Kč	7 500 Kč	8 000 Kč	16 667 Kč
cos	14,29%	19,05%	21,43%	22,86%	47,62%
ROAS	7,0	5,3	4,7	4,4	2,1

based on investment portfolio analysis

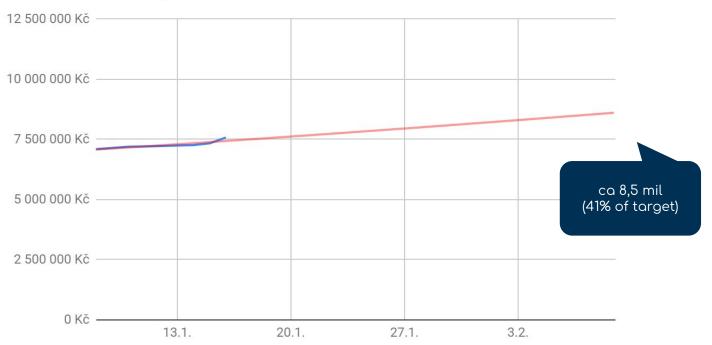
No real idea what the conversion rates are going to be

SimpleHW's feedback

Can you explain the budget, please?

What was the projection?

Investments projection



Calculating the funnel

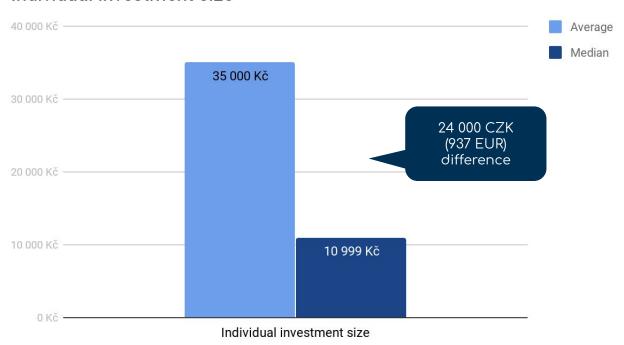
Customer journey							
channel/format	Average CPC	microconversion rate (click on "go to Fundlift" button)	clicks	CPA	macroconversion rate (Fundlift.cz registration and investment)	clicks	CPA
Facebook link ad	9,00 Kč	5%	20,00	180 Kč	10%	10,00	1 800 Kč
Google search ad	15,00 Kč	5%	20,00	300 Kč	10%	10,00	3 000 Kč
Google native ad	6,00 Kč	5%	20,00	120 Kč	10%	10,00	1 200 Kč
Seznam search ad	10,00 Kč	5%	20,00	200 Kč	10%	10,00	2 000 Kč
Seznam native ad	6,00 Kč	5%	20,00	120 Kč	10%	10,00	1 200 Kč
	should be OK	optimistic estimate			very optimistic estimate		

Ideal channels and formats for content discovery strategy

No real idea what the conversion rates are going to be

Lesson in average and median

Individual investment size



Calculating the budget

scenario 1: campaign pulls all the weight

Budget we will need in case everything would be up to paid channels	
AOV (average investment)	33 430 Kč
median	10 999 Kč
investment raised so far	7 388 129Kč
target investment	12 000 000Kč
we still need to raise	4 611 871Kč
amount of investments remaining	419
average CPA	1 840 Kč
budget needed	771 510 Kč

scenario 2:
campaign delivers
just 2,7 mil

Budget we will need in case of
lat-minute investors, e-mailing and
other channels help
we still need to raise
amount of investments remaining
250
average CPA
1 840 Kč
budget needed
460 000 Kč

16. 1. 2019

SimpleHW's feedback

Thank you for explaining your calculations, but businesswise this makes no sense

16,5% cost of sale or 600% ROAS

Our PPC specialist previously proposed a much smaller budget

32 300 Kč

Let's continue with much smaller budget

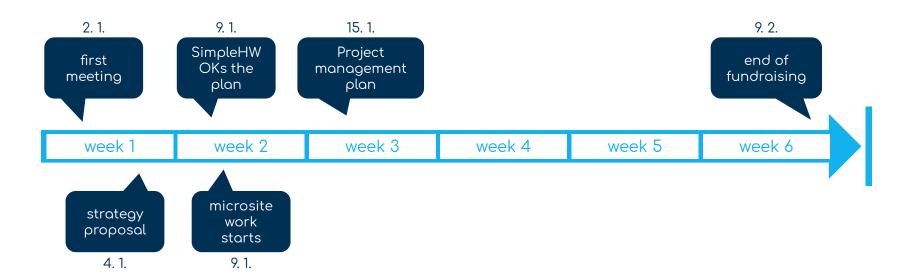
4-7% of my estimate (based on tactics, no goal, no strategy)

People and their roles Simplet IW (brand) Graphic designer (external) campaign Copywriter PPC consultant Me Web developer (external)

	kampaň Sim	P.O. 1.144	konec kampaně	9.2.2019																				
Projektový plán			dnes	9.2.2019						20 1400									100			1000		
Poslední aktualizace	16.1.2019		do konce zbývá dní	0								The second second					o út s							
Soubor aktivit	Závislá aktivita	Závislá aktivita	poznámky	Zodpovědná osol	ba [Deadlin e	Skuteč ný konec	Dokonč ení	15.1.2019	17.1.2019	18.1.2019	20.1.2019	22.1.2019	23.1.2019	25.1.2019	27.1.2018	29.1.2019	31.1.2019	1.2.2019	3.2.2019	4.2.2019	6.2.2019	8.2.2019	9.2.2019
puštění reklamní ka	ımpaně			7	~	18.1.	23.1.	100%																
	návrh rozpočtu			,	÷	1252	-	100%																
	revize rozpočtu			(+	15.1.	16.1.	100%																
		schválení rozpočtu		1	*	17.1.	17.1.	100%																
	spuštění Google Ads Fund	llift účtu)	*	18.1.	23.1.	100%	l (î															
spuštění Google Ads Simple HW účtu		le HW účtu		į	-	18.1.	24.1.	100%	120															
	spuštění Seznam Simple H	HW účtu		j.	+	18.1.	25.1.	100%																
spuštění Facebook Ads Simple HW účtu nasdílet s Ondrou reklamní podklady (náhledy bannerů)			2	*	18.1.	28.1.	100%	100																
			1	*	16.1.	20.1.	100%																	
	zpřístupnit Ondrovi Sklik účet konzultace reklamních podkladů)	•	21.1.	28.1.	100%																
				(*	17.1.	25.1.	100%																
	zpřístupnit Ondrovi Facebo	ook reklamní účet		l k	*	25.1.	1	0%																
puštění microsite				, r	*	18.1.	24.1.	100%																
	nasazení měřících kódů na			,	*	18.1.	18.1.	100%																
		vytvoření GTM účtu		ý .	*	18.1.	18.1.	100%																
		zpřístupnění GTM účtu Ond		2	*	18.1.	18.1.	100%																
		zpřístupnění GA účtu Ondro	vi	l k	*	21.1.	21.1.	100%																
	vytvoření landing pages			, r	*	18.1.	18.1.	93%																
		vytvořit WP přístup pro Vašk		l k	*	21.1.	1	0%																
		upřesnění představy o podo	bě článků	(*	15.1.	21.1.	100%					135											
		návrh textů		/	*	23.1.	23.1.	100%	17	-														
		revize textů		(*	16.1.	23.1.	100%	17															
		schválení textů			*	17.1.	23.1.	100%																
		navrhnout fotografie do nativ				21.1.	21.1.	100%																
		komentovat fotografie do na	tivních reklam	(*	21.1.	21.1.	100%																



Passing of time



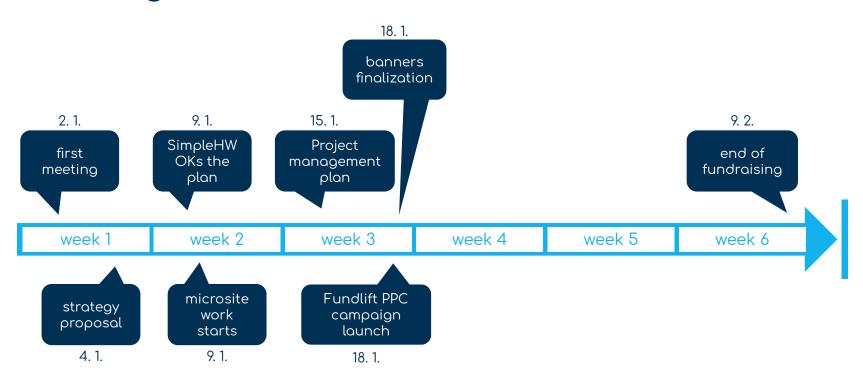
Fundlift banner campaign support



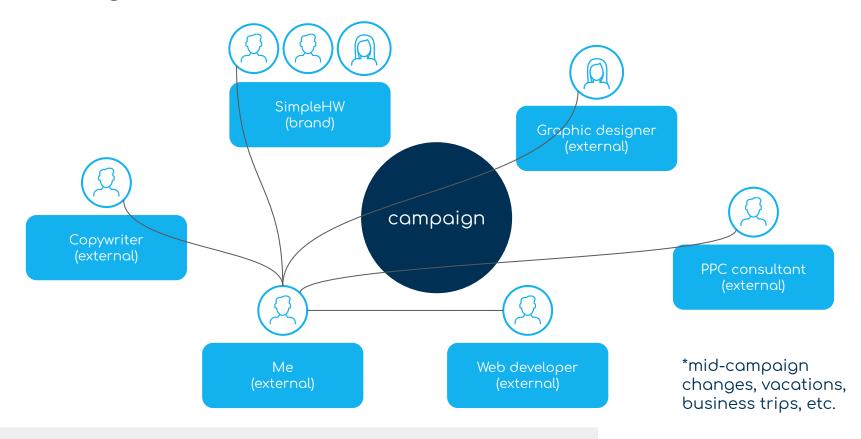




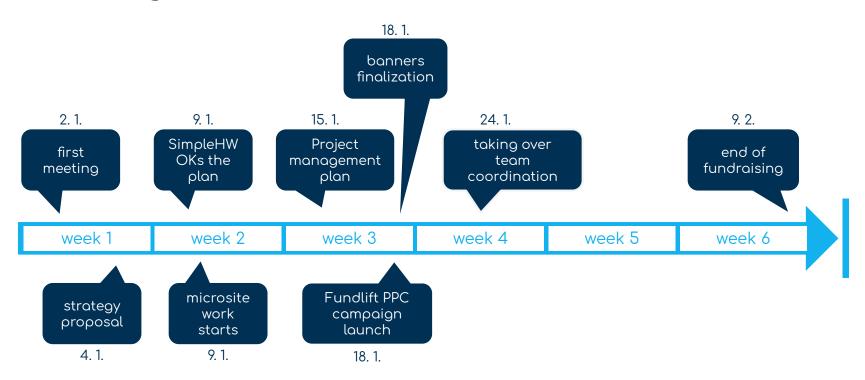
Passing of time



Taking over team coordination



Passing of time



My idea of copy needs more explaining

- Článek ve stylu "Zhodnotte své finance výhodněji, než nabízejí banky." (tzn. investujte za výhodné 10% p.a.)
 - perex: S <u>moderním</u> způsobem jak <u>urychlit svou expanz</u>i přišla <u>úspěšná česká</u> společnost SimpleHW. Rychlým investorům nabízí zhodnocení 10 % p.a. Nabídka ale platí jen do počátku února.
 - Máte peníze a chcete je nechat vydělávat? Dnes to není tak snadné, jak se může zdát
 - Aktuálně nabízené úroky bank stěží překonají míru inflace a investice do fondů můžou někomu přijít netransparentní a cizí
 - Na této myšlence staví česká firma SimpleHW, která chce rychle expandovat do celého světa a stojí za ní spoluzakladatel portálu Atlas.cz (citace Sodomka?)
 - Vyvíjí "oči a uši pro technologie budoucnosti" <u>senzory pro loT</u> a má za sebou úspěchy (2 roky trhu, 500 zákazníků po celém světě, 10 000 výrobků prodaných,...), v ruce reálný produkt a klienty v ČR i mimo ni
 - na fundraisingové platformě fundlift.cz právě teď nabízí zhodnocení 10 p.a. formou investičních certifikátů
 - možnost investice končí 9. 2.





- Článek ve stylu "Budoucnost chytrých věcí vzniká u nás v Česku. Podívejte se, jak vypadá." (tzn. tahle firma dělá hodně zajímavé věci)
 - perex: (doplnit)
 - loT je čím dál častěji používanou zkratkou, co ale přesně znamená?
 - Odborníci vidí budoucnost v chytrých věcech
 - o (1. příklad use case na loT se Simple HW)
 - o (2. příklad use case na loT se Simple HW)
 - Zatímco plno nápadů zůstává na papíře v Česku už funguje společnost, která loT úspěšně vyrábí. Jmenuje se SimpleHW a zaměřuje se na výrobu

Upozornění: možnost investovat do Simple Hardware na <u>Fundlift.cz</u> končí za <mark>5</mark> dní.

Simple Wordpress

f G+ 💆 in

Countdown to end of fundraising

Založil Atlas.cz, vyrábí chytrá čidla pro celý svět. Do jeho firmy můžete investovat i vy.

23.1.20

Pavel Sodomka se celý život pohybuje v oblastí technologií. Nyní vldí budoucnost v Internetu věcí a chytrých senzorech, se kterými chce dobýt svět.

Pavel Sodomka se na přelomu tisíciletí podílel na založení a vývojí vyhledávače Atlas.cz, později se s Play.cz zařadil mezi první internetové televize. V roce 2014 spoluzaložil firmu SimpleCell a získal kontrakt na zavedení sítě pro Internet věcí Sigto v České leho společnost při následném rozšiřování zavedla dlvízi pro vývoj vlastního vývoj vyhlastního vývoj vlastního vývoj vyhlastního vyhlastního vývoj vyhlastního vývoj vyhlastního vývoj vyhlastního vývoj vyhlastního vy



ChannelWorld1

Short, informational, motivational

tná společnost Simple Hardware tak nyní vyvíjí chytré senzory právě pro síť vé senzory, které sbírají a přenášejí data z dříve jinak nepřipojených objektů s spotřebiče až po nábytek, isou středobodem technologie Internetu věcí.

Prostřednictvím těchto sítí a senzorů, na kterých stojí bude možné sledovat a spravovat v podstatě cokoliv.

Sodomkova firma tak například vyrábí senzor SimplePack, který má na 50 různých využití. Mezi ně patří sledování pohybu zboží, včetně možnosti sledovat teplotu nebo vlhkost prostředí, kterýmí jsou zásilky vystaveny. Tým ze Simple Hardware se přítom netají svýmí ambicemi, a s úspěšnou mezinárodní expanzí by svoji společnost rádí zařadíli mezi tuzemské technologické úsodchy lako Avast nebo KifVI.

"Máme velmi dobré vazby ve Švýcarsku, Německu, Japonsku a JAR. V příštím roce chceme více pracovat na USA. Velký potenciál vidíme i v Mexiku a Malajsii," upřesňuje Sodomka plány na expanzi.



Pro financování dalšího vývoje svých zařízení a zajištění kapacit pro rozšíření na další trhy se Simple Hardware obrátil na tuzemskou online platformu pro investiční crowdfunding, Fundlift. V právě běžící kampani na těto platformě se tedy kdokolív starší 18 let může registrovat a investovat do Simple Hardware ilž od 5 000 korun.

Společnost za investice nabízí roční úrok 10 % a láká tak nejen zkušené investory, ale i nováčky na možnost zainvestovat své peníze do

technologické firmy s globálním potenciálem již v jejím počátku

Title and description same as used in ads

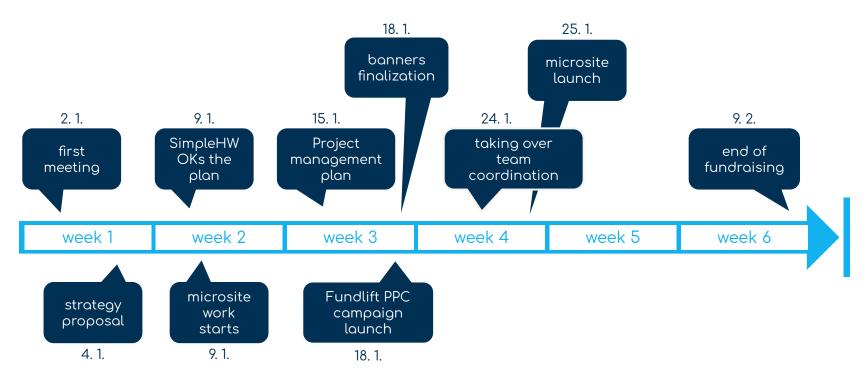
Authentic photos

Both links go to Fundlift page

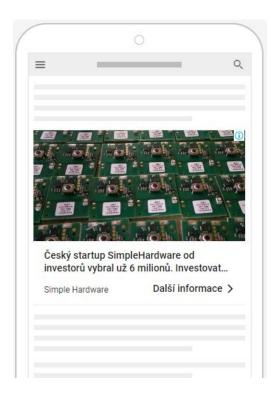


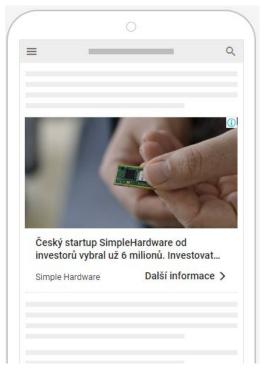


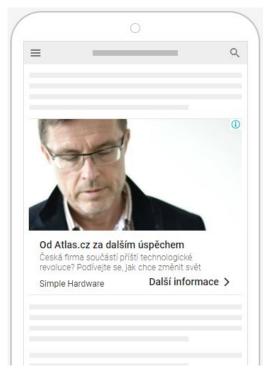
Passing of time



Responsive Display Ads (Google)







Facebook Link Ads



Česká firma součástí příští technologické revoluce? Podíveite se, jak chce Simple Hardware změnit Internet věcí. Technologický startup vybral od investorů více než 7 mil. Investovat můžete i vy. A to do 9.2. na webu Fundlift cz



FUNDLIFT.SIMPLEHW.EU

Český startup Simple HW expanduje do světa Česká firma součástí příští technologické revoluce

Learn More

Simple Hardware Sponsored · 6

Český výrobce chytrých senzorů Simple Hardware zvolil inovativní přístup k financování své expanze. Na investiční platformě Fundlift.cz nyní nabízí zhodnocení 10% ročně. Od investorů vybral již 7 miliónů a zapojit se můžete i vy. Do 9. února.



FUNDLIFT.SIMPLEHW.EU

Český startup Simple Hardware uspěl u investorů

Learn More



Simple Hardware Sponsored · O

Založil Atlas.cz a dnes vyrábí chytrá čidla pro celý svět. Pavel Sodomka se celý život pohybuje v oblasti technologií. Nyní vidí budoucnost v Internetu věcí a chytrých senzorech, se kterými chce dobýt svět. Přečtěte si více o expanzi Simple Hardware i o tom, jak hledáme investory.



Zakladatel Atlas.cz Pavel Sodomka expanduje

Pavel Sodomka se celý život pohybuje v oblasti technolo..

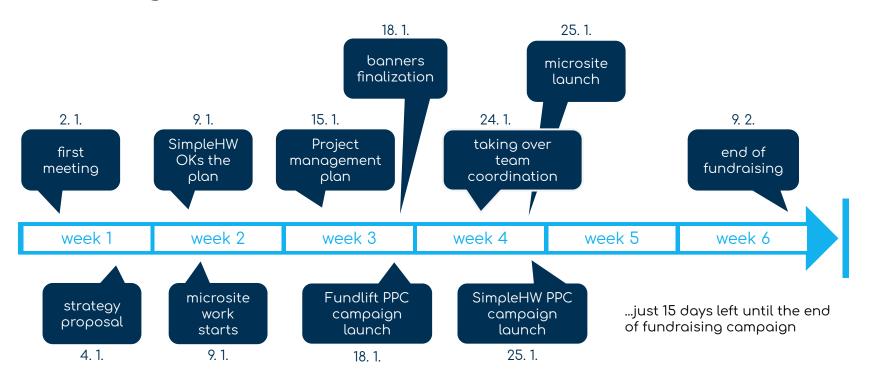
Learn More

Native Ads (Seznam)





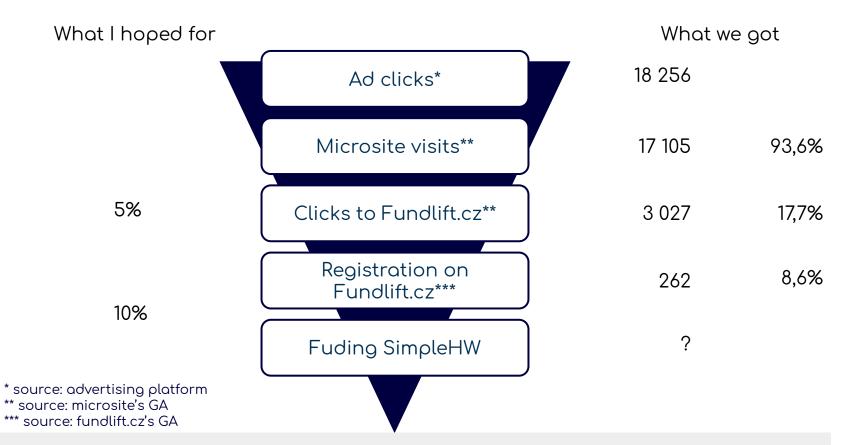
Passing of time



Observing everything from distance



Results came in...



⁰

Media results were good

PPC consultant's commentary:

We achieved a CTR of 3,4% and CPC of 0,1 EUR. For comparison: our benchmark in similar segments is CTR of 1,2% and CPC of 0,27 CZK.

Platform	Clicks	Impressions	СРС	Cost	Fundlift visits		Conversion rate		Conversion rate
Facebook	10 319	306 660	2,6 Kč	26 666 Kč	1 847	14 Kč	17,9%		
Google Ads	6 625	2 070 551	5,8 Kč	38 284 Kč	1 113	34 Kč	16,8%	_	-
Sklik	1 312	297 142	5,0 Kč	6 538 Kč	77	85 Kč	5,9%		
Total	18 256	2 674 353	3,9 Kč	71 487 Kč	3 027	24 Kč	16,6%	262	8,7%

Final spend was only between 10% and 15% of the original proposal

Different LP results on different platforms

Facebook Ads												
[creative] (landing page)	Reach	Impressions	Clicks	CTR	CPC	Cost						
Ceska-Firma-Budoucnost [1] (Firma budoucnosti)		161 725	259 668	9 000	3,5%	2,49 Kč	22 435 Kč					
Cesky-Startup-6-mil [2] (6-mil)		29 792	43 265	1 243	2,9%	3,13 Kč	3 889 Kč					
Zalozil-Atlas [3] (Atlas)		3 310	3 727	76	2,0%	4,50 Kč	342 Kč					
Google Ads												
[creative] (landing page)			Impressions	Clicks	CTR	CPC	Cost					
Ceska-Cidla-pro-Svet [4] (Atlas)			1 375 431	5 420	0,4%	5,19 Kč	28 107 Kč					
Cesky-Startup-6-mil [5] (6-mil)	Unfortunate			544	0,2%	6,50 Kč	3 572 Kč					
Zalozil-Atlas [6] (Atlas)	3 landing deployed in	pages were		326	0,1%	11,28 Kč	3 677 Kč					
Sklik	stake											
[creative] (landing page)			ımpressions	Clicks	CTR	CPC	Cost					
Startup-Uspel-u-Investoru [7] (6-mi	il)		147 213	711	0,5%	5,17 Kč	3 677 Kč					
Zalozil-Atlas [8] (Atlas)		93 229	452	0,5%	4,66 Kč	2 107 Kč						
Ceska-Cidla-pro-Svet [9] (Firma bud		50 518	142	0,3%	5,11 Kč	726 Kč						



Back to business. Did we achieve the goal?



Final thoughts

- Experience + routine= comfortable
- Strategy + corresponding tactics = success
- Let's think strategically, outside of our tactics box.





Thank you

mail@ondrejslama.cz

www.ondrejslama.cz

linkedin.com/in/ondrejslama

twitter.com/ondrejslama

Google
Certified Trainer